

# 技術営業派遣に参入

## ITサービス獲得支援

アイエスエフネット(東京都港区、渡辺幸義社長)は、技術力と顧客対応力を兼ね備えたプリセールスエンジニアの派遣事業に乗り出す。2025年度中にプリセールスエンジニアを70人育成し、システム構築(SI)業者やセキュリティベンダー向けに順次派遣する。ITインフラ運用で実績を持つ技術者派遣を営業分野にも広げること、事業拡大に弾みを付ける。プリセールスエンジニアの派遣は人材派遣業界では先駆けとなる。

プリセールスエンジニアとのパートナー契約に開発したソリューションの派遣は、派遣先に基づき、各社がそれぞれ

から学び、新規ビジネスの獲得に向けた営業活動を行う。

具体的にはアイエスエフネット内で教育を行った上で、試験的にパートナー企業に3カ月間派遣し、パートナー

の協力を得て目玉となるソリューションについて学ぶ。その後、適性を確認した上で営業最前線に配属となり、パートナー企業の指示の下で営業活動

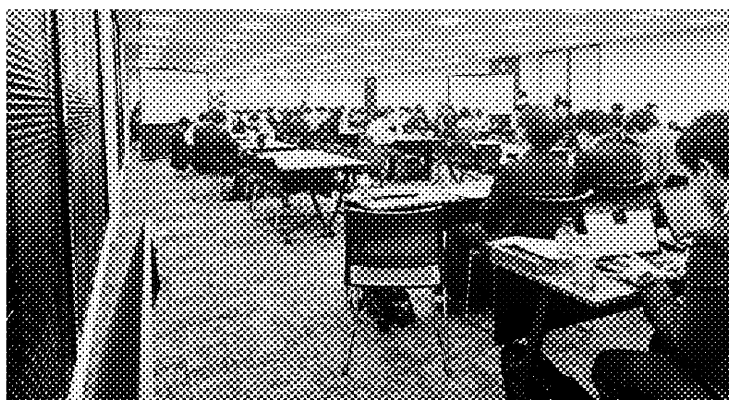
客先で常駐して活躍する技術者同士が交流しスキルアップにつなげる社内イベント

▲

創業当初はIT未経験者を育成してきたが、16年から経験者採用に軸足を置き、専門性の強化とともに、ITインフラ事業を担う内製の技術者も育成してきた。

プリセールスの派遣はこうした実績を踏まえた取り組み。即戦力となるプリセールスエンジニアの候補をすでに50人程度確保。新規に育成する70人を合わせると、120人規模となる。26年度以降も順次拡充する考えだ。

### アイエスエフネット



### 内製チームでサポート

渡辺社長にプリセールス派遣への思いを聞いた。  
(編集委員・斉藤美)

「ネットワークやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と



社長 渡辺 幸義氏

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と

「ネットワーキングやクラウド、セキュリティを中心と